



## Rafał Walczak

[rafal.walczak@yahoo.com](mailto:rafal.walczak@yahoo.com)

tel. +48 513 76 76 59

### Wykształcenie:

- ✓ Absolwent Akademii Ekonomicznej w Poznaniu (ekonomika i organizacja przedsiębiorstw)
- ✓ Szkoła Bankowa w Poznaniu
- ✓ Liczne kursy i szkolenia dla managerów średniego i wyższego szczebla

- ✓ Doświadczony manager sprzedaży i zarządzający zespołami stacjonarnymi i mobilnymi (nawet 140 osób)
- ✓ Ponad 20 lat pracy w bankowości detalicznej na kierowniczych stanowiskach wielu szczebli (od dyrektora oddziału, poprzez szefa regionu i zastępcę dyrektora departamentu)
- ✓ Zdobywał doświadczenie pracując Wandalex S.A., Promag S.A. oraz w bankach: w PKO BP, Millennium, Banku Zachodnim, BRE Banku (obecnie mBank)
- ✓ Współtworzył strategię sprzedaży, organizował pracę oddziałów, wdrażał innowacyjne modele organizacji sprzedaży
- ✓ Rekrutował managerów, specjalistów i sprzedawców, opracowywał systemy planowania, monitorowania, systemy motywacyjne
- ✓ Doradza przedsiębiorcom **rozpoczynającym** działalność szczególnie w obszarze sprzedaży
- ✓ Wskazuje na możliwości **refinansowania** zadłużenia i współpracuje w tym zakresie z instytucjami finansowymi
- ✓ Pomaga w uzyskaniu finansowania na **rozwój** działalności poprzez projekt **3RBiznes**

*W zarządzaniu biznesem wszystko sprowadza się do pieniędzy, a powinno koncentrować się na ludziach.  
Czy rozpocznasz działalność, czy przeprowadzasz ją na inne tory, czy masz kłopoty, także te finansowe, czy wreszcie zamierzasz zainwestować i rozwijać swój biznes, zawsze powinieneś współpracować z osobami ZAANGAŻOWANYMI, ODPOWIEDZIALNYMI, UCZCIWYMI. Tylko takim możesz zaufać, a zaufania potrzebujesz najbardziej*